



IT-Outsourcing

28. Mai 2009 in Frankfurt

Referenten

RA Thomas Heymann

ist Partner der Kanzlei Heymann & Partner. Er berät seit vielen Jahren in den Bereichen des IT-Rechts sowie bei Outsourcing-Projekten. Darüber hinaus berät er in den Bereichen Private Equity und Restrukturierung.

RAin Dr. Katharina Scheja

ist Partnerin der Kanzlei Heymann & Partner. Frau Dr. Scheja ist spezialisiert auf die Beratung bei Outsourcing-Projekten sowie die Erstellung und Verhandlung von IT-Verträgen; sie hat darüber hinaus langjährige Prozessenerfahrung im IT-Bereich (Projektschieflagen, Lizenzstreitigkeiten).

RA Dr. Lars Lensdorf

ist Partner der Kanzlei Heymann & Partner. Schwerpunkt seiner anwaltlichen Tätigkeit ist die Beratung im Bereich des IT-Vertragsrechts, einschließlich des IT-Vergaberechts, sowie die Beratung bei Outsourcing-Projekten.

Themen

- **Formen des IT-Outsourcing und Vorüberlegungen**
- **Ablauf/Ausschreibungsprozesse**
- **Grundzüge der Vertragsgestaltung**
- **Leistungsbeschreibung, SLAs**
- **Aspekte der Vergütung**
- **Betriebsübergang**

IT-Outsourcing

Formen des IT-Outsourcing und Vorüberlegungen

- Formen des IT-Outsourcing
- Branchenprobleme (Banken, Versicherungen, öffentlicher Dienst)
- Strategische Vorbereitung der Umstrukturierung im Unternehmen
- Gestaltungsüberlegungen zur Umsetzung (Sourcing Optionen, Joint Ventures, Outtasking, Generalunternehmervertrag, Multi-Vendor Strategie)

Ablauf/Ausschreibungsprozess

- Providersuche/-auswahl
- RfI und RfP
- Due Diligence, Vertraulichkeitsklauseln in Drittverträgen
- Downselect, Angebotsbewertung
- Lol
- Kompetitive Verhandlung

Grundzüge der Vertragsgestaltung

- Vertragsaufbau, Vertragsdokumente
- Vertragsgestaltung bei mehreren Leistungserbringern/Leistungsempfängern
- Vertragsgestaltung bei multi-nationalen Sachverhalten
- Tour d'horizont der typischen und wichtigsten vertraglichen Regelungen; insbesondere:
 - Umgang mit Leistungsstörungen, Haftungsbestimmungen
 - IP
 - Datenschutz, Datensicherheit
 - Compliance, regulatorische und branchenspezifische Anforderungen
 - Vertragsbeendigung, Second Generation Outsourcing
- Vertragliche Fallstricke
- Usancen und Standards

Leistungsbeschreibung, SLAs

- Zweck/Bedeutung der Leistungsbeschreibung
- Grundtechniken der Leistungsbeschreibung
- Struktur, Arten und Gestaltung von SLAs
- Folgen der Nichteinhaltung von SLAs

Aspekte der Vergütung

- Vergütungsmodelle
- Definition vergütungsrelevanter Faktoren/Annahmen
- Preisanpassungen, Inflations-, Währungsklauseln

Grundzüge Betriebsübergang, § 613 a BGB

Teilnehmerkreis

Rechtsanwälte, Justitiare und IT-Verantwortliche in Unternehmen, Behörden und Verbänden, die beruflich Aufgaben und Fragen des Softwarevertragsrechts zu gestalten, zu verhandeln und zu verantworten haben.

Zeitablauf 9.30 – 17.00 Uhr

Teilnahmegebühr

- 430,- € / Zweitkarte 400,- €
- 400,- € Abonnenten der CR Mitglieder der DGRI/DAVIT
- 370,- € Zweitkarte CR Mitglieder der DGRI/DAVIT

jeweils zzgl. gesetzl. USt., inkl. Arbeitsunterlage, Tagungsgetränke und Mittagessen; Fortbildungsnachweis auf Wunsch

Anmeldung

Per Fax oder www.otto-schmidt.de/seminare

Anmeldungen sind verbindlich. Im Falle der Überbuchung wird der Anmeldende unverzüglich informiert. Bei zu geringer Teilnehmerzahl behalten wir uns eine Seminarabsage vor. Bei schriftlichem Rücktritt bis 14 Tage vor Seminarbeginn erstatten wir den vollen Seminarpreis. Danach wird bis zum 7. Tag vor dem Seminar 50%, anschließend der volle Seminarpreis erhoben. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist jederzeit möglich.

Fax und fertig! 0221 93738-969

28. Mai 2009 in Frankfurt

InterCityHotel Frankfurt
Poststraße 8, 60329 Frankfurt
Tel. 069 273910
Seminar-Nr. 59.5003.00

Ich abonniere Ihren kostenlosen **Seminar-Newsletter** via E-mail

Name/Vorname

Beruf

Kanzlei/Firma

Straße

PLZ/Ort

Telefon

Fax

E-Mail

Kundennummer

Datum/Unterschrift

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 / 09